



Ramy negocjacji

w sprawie realizacji Zintegrowanych Inwestycji Terytorialnych (ZIT)

w Regionalnym Programie Operacyjnym Warmia i Mazury na lata 2014-2020

I. Wstęp.

Dokument określa sposób organizacji negocjacji zakresu realizacji ZIT w województwie warmińsko-mazurskim ze związkami ZIT reprezentującymi miejskie obszary funkcjonalne Olsztyna, Elbląga i Ełku.

Proponowany zakres tematyczny, finansowanie, podział zadań i inne aspekty porozumienia między Zarządem Województwa Warmińsko-Mazurskiego, jako Instytucją Zarządzającą Regionalnym Programem Operacyjnym Warmia i Mazury na lata 2014-2020 (IZ RPO WiM), a związkami ZIT będą przedstawione w mandatach negocjacyjnych przygotowanych dla każdego ze związków ZIT osobno.

II. Ramy prawne: regulacje europejskie i krajowe, dokumenty oraz wytyczne.

1. Art. 36 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. ustanawiającego wspólne przepisy dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego, Funduszu Spójności, Europejskiego Funduszu Rolnego na rzecz Rozwoju Obszarów Wiejskich oraz Europejskiego Funduszu Morskiego i Rybackiego oraz ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego, Funduszu Spójności i Europejskiego Funduszu Morskiego i Rybackiego oraz uchylającego rozporządzenie Rady (WE) nr 1083/2006 (Dz. Urz. UE L.2013.347.320 z późn. zm.).
2. Art. 11-12 ustawy o samorządzie województwa z dnia 5 czerwca 1998 r. (Dz. U. 2013, poz. 596 j.t. z późn. zm.).
3. *Strategia rozwoju społeczno-gospodarczego województwa warmińsko-mazurskiego do roku 2025* przyjęta Uchwałą nr XXVIII/553/13 Sejmiku Województwa Warmińsko-Mazurskiego z dnia 25 czerwca 2013 r., zmieniona Uchwałą nr XXIX/573/13 Sejmiku Województwa Warmińsko-Mazurskiego z dnia 27 sierpnia 2013 r. (SRWW-M), szczególnie w zakresie celu głównego i celów strategicznych oraz oczekiwanych efektów interwencji wskazanych dla obszarów strategicznej interwencji: OSI Aglomeracja Olsztyna i OSI Ośrodki subregionalne.

4. Projekt *Umowy Partnerstwa* przyjęty przez Radę Ministrów w dniu 8 stycznia 2014 r.
5. Projekt *Regionalnego Programu Operacyjnego Warmia i Mazury na lata 2014-2020* (RPO WiM), przyjęty Uchwałą nr 5/46/14/IV Zarządu Województwa Warmińsko-Mazurskiego z dnia 24 stycznia 2014 r. i kolejne jego wersje.
6. *Zasady realizacji Zintegrowanych Inwestycji Terytorialnych w Polsce* (wytyczne Ministerstwa Infrastruktury i Rozwoju, lipiec 2013 r.).
7. *Model Zintegrowanych Inwestycji Terytorialnych w Regionalnym Programie Operacyjnym Warmia i Mazury na lata 2014-2020* (przyjęty przez Zarząd Województwa Warmińsko-Mazurskiego w dniu 22 października 2013 r. oraz zmieniony 23 grudnia 2013 r.).

III. Mandaty negocjacyjne.

1. Mandat negocjacyjny Zarządu Województwa powinien przede wszystkim zawierać:
 - efekty interwencji, jakie zgodnie ze SRWW-M powinny być uzyskane dla OSI Aglomeracja Olsztyna i OSI Ośrodki subregionalne;
 - wynikające z nich propozycje osi priorytetowych i priorytetów inwestycyjnych RPO WiM, w których mogą być realizowane przedsięwzięcia w ramach ZIT;
 - ogólne warunki realizacji przedsięwzięć w ramach ZIT;
 - propozycję delegacji zadań na poziom związku ZIT;
 - propozycję wsparcia finansowego w ramach pomocy technicznej RPO WiM (w przypadku Elbląga i Ełku).
2. Mandat negocjacyjny związku ZIT opracowują wspólnie jego członkowie. Zasady tej współpracy muszą zapewniać partnerską reprezentację wszystkim zainteresowanym jednostkom samorządu terytorialnego. Mandat negocjacyjny powinien przede wszystkim zawierać:
 - proponowany zakres wsparcia w formule ZIT w ramach RPO WiM z uzasadnieniem wynikającym ze Strategii MOF/ZIT oraz ewentualnie innych dokumentów programowych istniejących na szczeblu lokalnym (np. plany gospodarki niskoemisyjnej), w tym w szczególności wskazanie:
 - osi priorytetowych, priorytetów inwestycyjnych,
 - propozycji typów przedsięwzięć/projektów oraz zasad ich wyboru wraz ze wskazaniem proponowanego trybu ich wyboru;
 - zakładaną wartość wsparcia EFRR/EFS w podziale na poszczególne priorytety inwestycyjne/typy przedsięwzięć;
 - informację nt. możliwego wpływu planowanych przedsięwzięć na osiągnięcie zakładanych wskaźników RPO WiM z uwzględnieniem celu pośredniego (2018 r.) oraz celu końcowego (2023 r.);
 - listę strategicznych przedsięwzięć komplementarnych możliwych do realizacji poza formułą ZIT;

- informację, w których obszarach wsparcia zakłada się zastosowanie instrumentów zwrotnych, a w których dotacje;
- sposób wdrażania Strategii MOF/ZIT (forma prawna związku ZIT, skład reprezentacji partnerów, zadania partnerów, itp.);
- oczekiwania dotyczące wsparcia finansowego z pomocy technicznej (w przypadku Elbląga i Ełku).

IV. Organizacja procesu negocjacji.

1. W negocjacjach Zarząd Województwa reprezentowany będzie przez zespół negocjacyjny, w składzie którego wchodzić będzie każdorazowo co najmniej jeden Członek Zarządu Województwa. Za organizację i koordynację procesu negocjacji ZIT po stronie Zarządu Województwa odpowiada Departament Polityki Regionalnej Urzędu Marszałkowskiego Województwa Warmińsko-Mazurskiego w Olsztynie.
2. Sposób organizacji procesu po stronie związków ZIT i reprezentowania ich w negocjacjach (w tym zasady wyłaniania zespołu negocjacyjnego) pozostawiony zostanie do decyzji ich członków. Jedynym warunkiem jest zapewnienie możliwości czynnego udziału wszystkim członkom związku ZIT.
3. W pracach zespołów negocjacyjnych i procesie przygotowania mandatu negocjacyjnego mogą uczestniczyć eksperci z głosem doradczym.
4. W przypadku istotnych zmian warunków zewnętrznych (prawnych, organizacyjnych itp.) oraz z innych poważnych i uzasadnionych przyczyn możliwa jest re negocjacja porozumienia o realizację ZIT na analogicznych zasadach.

V. Przebieg i etapy negocjacji.

1. Negocjacje będą podzielone na dwa etapy prowadzące kolejno do:
 - uzgodnień niezbędnych na etapie przygotowania projektu RPO WiM kierowanego do negocjacji z Komisją Europejską, tj. przede wszystkim zakresu wsparcia (osi priorytetowych, priorytetów inwestycyjnych, planowanych działań/typów przedsięwzięć) oraz zakładanej wartości wsparcia EFRR/EFS w podziale na poszczególne priorytety inwestycyjne/typy przedsięwzięć w formule ZIT;
 - uzgodnień niezbędnych na dalszych etapach programowania RPO WiM, tj. m.in.: list przedsięwzięć/projektów, zasad wyboru projektów, które będą stanowić podstawę do opracowania szczegółowych kryteriów wyboru projektów (niezależnie od trybu wyboru) akceptowanych przez Komitet Monitorujący RPO WiM, wskaźników, zakresu zastosowania instrumentów zwrotnych, zakresu i sposobu wsparcia instytucjonalnego związków ZIT w ramach pomocy technicznej.
2. Etap I:
 - 2.1. Przewodniczący zespołu negocjacyjnego z ramienia Zarządu Województwa zaprasza zarząd związku ZIT do rozpoczęcia negocjacji, przekazując jednocześnie swój mandat

negocjacyjny i wyznaczając termin na przekazanie mandatu zespołu negocjacyjnego związku ZIT wraz z uwagami do mandatu negocjacyjnego Zarządu Województwa.

- 2.2. Po otrzymaniu mandatu negocjacyjnego związku ZIT i uwag do mandatu wojewódzkiego, zespół negocjacyjny Zarządu Województwa grupuje uwagi w trzech kategoriach:
 - kategoria „A” – przyjęte;
 - kategoria „B” – wymagające przekazania przez Związek ZIT dodatkowych informacji;
 - kategoria „C” – odrzucone (z uzasadnieniem).
- 2.3. Uwagi kategorii B są przedmiotem roboczych uzgodnień (wymiany niezbędnych informacji, uzupełnień itp.) pomiędzy zespołami negocjacyjnymi.
- 2.4. Następnie zwołuje się spotkanie obu zespołów negocjacyjnych w celu sfinalizowania uzgodnień. Ze spotkania tego przygotowuje się protokół uzgodnień, który podpisują przewodniczący obu zespołów negocjacyjnych.
3. Etap II – sposób postępowania jak w etapie I.
4. W przypadku kolejnych uwag lub niezakończonych negocjacji możliwe jest zwołanie kolejnych spotkań negocjacyjnych na takich samych zasadach. Proces ten trwa, dopóki obie strony nie będą zgodne co do ostatecznych ustaleń.
5. Ustalenia zawarte w protokołach uzgodnień będą stanowiły podstawę do przygotowania ostatecznych rozwiązań w tej materii w dokumentach programowych (po obu stronach) oraz do przygotowania treści porozumienia w sprawie realizacji ZIT w RPO WiM.
6. Ze strony samorządu województwa porozumienie zawiera dwóch upoważnionych członków Zarządu Województwa na podstawie uchwały Zarządu Województwa wyrażającej zgodę na jego zawarcie.
7. Ze strony związku ZIT porozumienie zawierają upoważnieni członkowie zarządu związku ZIT, który odpowiadać będzie za realizację przedsięwzięć objętych porozumieniem.

VI. Ramowy harmonogram negocjacji

Etap I	Termin
Przekazanie mandatu negocjacyjnego Zarządu Województwa do związku ZIT	III tydzień lutego 2014 r.
Przekazanie mandatu związku ZIT i uwag do mandatu wojewódzkiego zespołowi negocjacyjnemu z ramienia Zarządu Województwa	I tydzień marca 2014 r.
Spotkanie zespołów negocjacyjnych	II-III tydzień marca 2014 r.
Podpisanie protokołu uzgodnień	IV tydzień marca 2014 r.
Etap II	Termin
Sposób postępowania jak w etapie I	Zakłada się, że prace będą skoordynowane z procesem negocjacji projektu RPO z KE, a ich zakończenie nastąpi w IV kwartale 2014 r.

